



การประชุม 9th HA National Forum “องค์กรที่มีชีวิต”
12 มีนาคม 2551 ศูนย์การประชุมอิมแพ็ค เมืองทองธานี

การเดินทางของความคิด สู่วิกฤตใจ (Thinking Processes and Mind in Real Life Situation)

ผศ.นพ.อานนท์ วิทยานนท์

ผศ.พญ.จารุรินทร์ ปีตานพวงศ์

(ภาควิชาจิตเวชศาสตร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์)

ขอบเขตของการนำเสนอในวันนี้ จะเริ่มต้นด้วย dialogue ในสามระดับ คือ (1)ระดับองค์กร (2) ระดับที่เราจะไป deal กับคนไข้ และ (3) ระดับที่เราจะไป deal กับคนไข้และญาติซึ่งกว้างขึ้น ส่วนอีกเรื่องหนึ่งคือการเล่าเรื่อง (narrative) เพื่อพลิกชีวิตของคนไข้ บางครั้งเรื่องเล่าก็ทำให้ชีวิตตกต่ำ เราจะพลิกฟื้นชีวิตนั้นอย่างไร

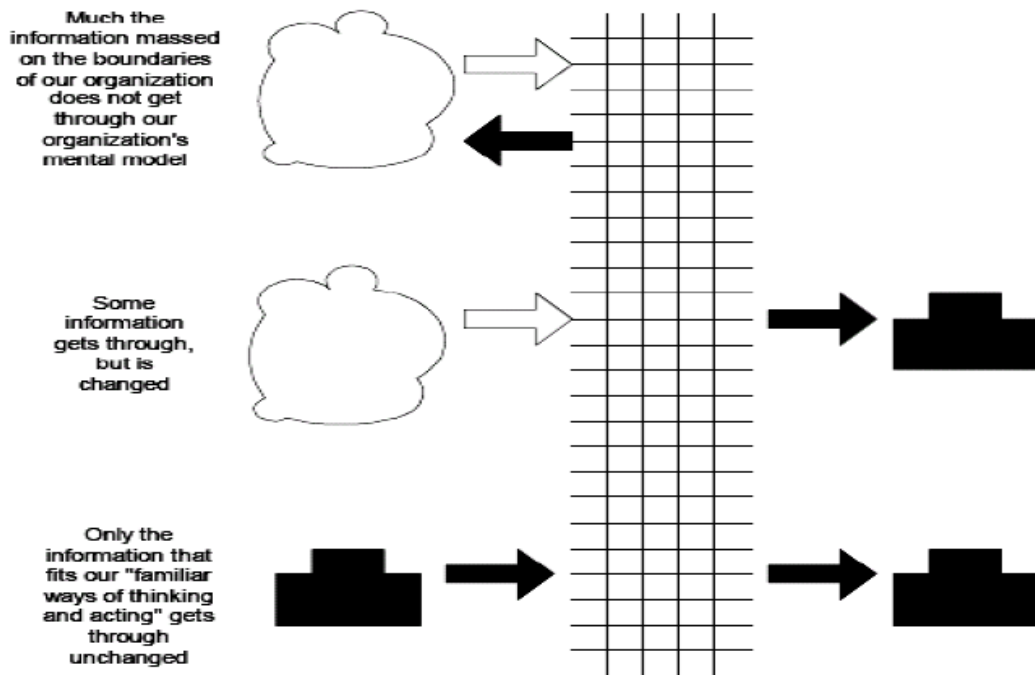
Dialogue เป็นเรื่องของ Team Learning

ความแตกต่างไม่ใช่ความแตกแยก ความหลากหลายคือพลังที่สร้างสรรค์

ถ้าทำอย่างนี้ได้ dialogue ก็ครบแล้ว

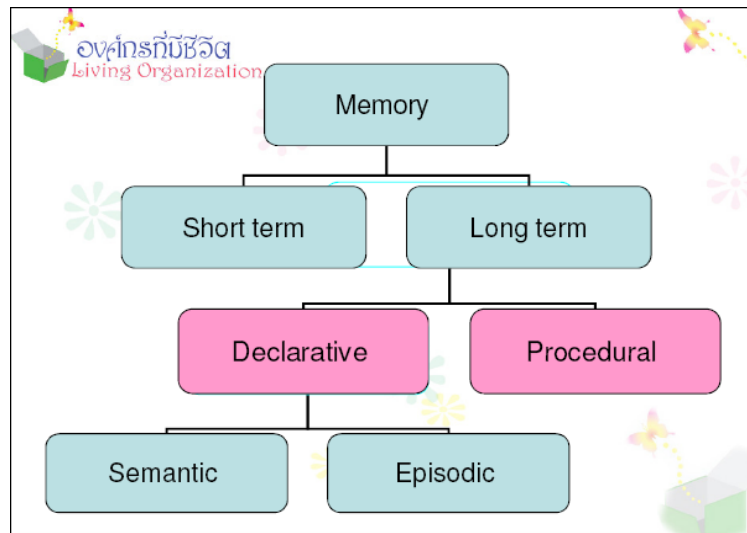
ในที่ทำงานของท่านความหลากหลายเป็นพลังที่สร้างสรรค์หรือเปล่า ถ้ายังไม่ใช่ดูทางนี้ สาเหตุที่ทำให้ความหลากหลายยังไม่เป็นพลังที่สร้างสรรค์ เพราะบางทีที่เราอยากทำเรื่องดีๆ อย่างเดียวกัน มันก็มองกันคนละมุม แล้วก็ทะเลาะกันเอง เรื่องดีก็ไม่ได้ทำ ทั้งหมดนี้เกิดจากอะไร

THE EFFECT OF MENTAL MODELS



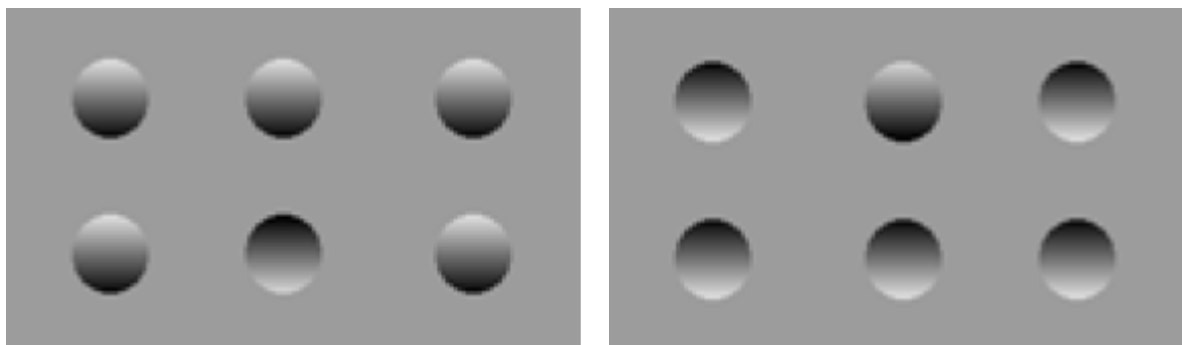
ในการมองโลกของเราจะมีสิ่งที่เรียกว่า **mental model** คือกระบวนการของการรับรู้และการกลั่นกรองของเรา แต่ละคนมี **mental model** ไม่เหมือนกัน บางคนความจริงบางอย่างเข้าไม่ได้เลย บางคนความจริงบางอย่างเข้ามาแล้วกลายเป็นอีกอย่างหนึ่ง คนที่มี **mental model** ที่เป็น **realistic** น้อย ความจริงบางอย่างเข้ามาแล้วก็เป็นอย่างเดิม เวลาตอบสนอง เราตอบสนองจากการที่เรารับรู้มัน สามแบบนี้ก็ตอบสนองต่อสิ่งเดียวกันไม่เหมือนกัน เราทำอย่างไรที่จะแก้ไขปัญหาลเหล่านี้ ต่างคนต่างบอกว่าฉันทำดีที่สุดแล้ว แต่ไม่เหมือนกันเลย จะแก้ไขปัญหาลเหล่านี้มาสู่ **model** ที่ 3

David Bohm ได้บอกเราว่าเราก็ใช้ **dialogue** สิ แล้วคืออะไรละ แล้วทุกวันนี้มัน **dialogue** หรือเปล่า ขอเสนอภาพรวบรัด **dialogue** ของ David Bohm นี้ เขาได้มีโอกาสไปศึกษาการอภิปรายของนักฟิสิกส์รุ่นเดอะทั้งหลาย เขาพบว่าบางทีก็ถกเถียงกัน บางทีก็สมานฉันท์กัน ที่สำคัญที่สุดก็คือถ้าเราใช้วิธีที่ถูกต้องก็จะสมานฉันท์กันได้ดี คุณูปการที่สำคัญที่สุดของ David Bohm ก็คือเขาบอกเราว่า **process** ของความคิดเป็น **unconscious** ถ้าเราไม่รู้จักร **unconscious process** อันนี้เราก็จะไม่สามารถควบคุมการพูดคุยของเราได้ เราก็อะละเอะกัน



ซึ่งตรงกับความคิดสมัยใหม่ที่เรื่อบอกว่า **memory** นี้้อาจจะมี **short term** และ **long term memory**, **long term memory** นี้แบ่งเป็น **declarative** และ **procedural**, **declarative** คือ ความจำของเราที่จำได้ บอกเล่าได้ อาจแบ่งเป็น **semantic** และ **episodic**, **semantic** คือความรู้ที่เป็นทฤษฎี, **episodic** คือความรู้ความจำที่เป็นประสบการณ์

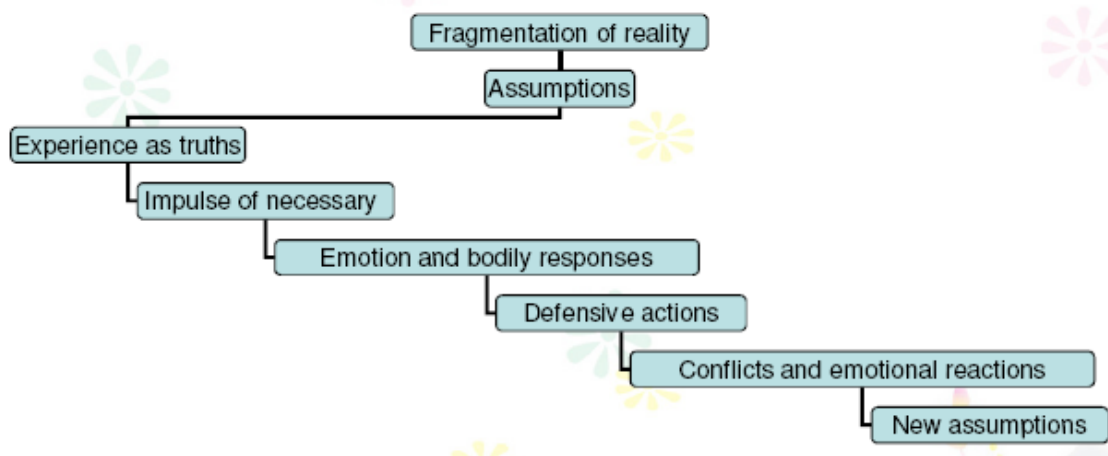
ส่วน **procedural memory** นั้นมันมีอยู่แต่เรื่อบอกไม่ได้ว่ามีอยู่อย่างไร เช่น การฟัง เราฟังเป็น แต่เรื่อบอกเล่าไม่ได้ว่าฟังอย่างไร มองเห็น แต่มองอย่างไร ไม่รู้ ในกระบวนการอภิปรายของ **dialogue** ก็จะมี **unconscious process**



ตัวอย่าง เราเห็นภาพว่านุ่มและหูน อะไรที่เราทำให้มองเห็นว่านุ่มและหูนละ ลองหมุนอันนี้ ง่ายๆ จากที่เวื่อกี่หูนขึ้น ที่หูนก็กลายเป็นเวื่ แล้วอะไรคือปัญหา คือวิธีการแปลความหมายของมัน พอเราดูหลายๆ รอบเราอาจจะพอบอกได้ว่าถ้าแสงอยู่ข้างบนมันก็หูน ถ้าแสงอยู่ข้างล่างเราแปลเป็นเวื่ ก็จะเป็น **process** ของเราที่จับไม่ยากเท่าไร แต่มันเป็น **unconscious** มากเลย เราเห็นแต่ **content** ว่าเวื่หรือหูน



ตัวอย่าง unconscious process อีกอันหนึ่ง หน้าคนนี่มันนูนหรือเว้าครับ นูนใช่ไหมครับ เชื่อไหมครับว่าเรามองหน้าคนว่าไม่ได้ต่างๆ ที่มันเว้า นี่เป็น unconscious process ของเรา เพราะว่าการรับรู้หน้าคนมันจะรับรู้เฉพาะยี่มหรือไม่ยี่ม ดีกับเราหรือไม่ดีกับเรา ไม่ดูว่าเว้าหรือไม่เว้า การรับรู้ของเราเลือกมาเพียงบางเรื่อง ถ้าใครมามองว่าหน้าคนเว้าหรือนูน ก็จะเสียเวลาไม่ทันกิน เราไม่เคยเจอ



เรื่องต่อไปนี้เป็นเรื่องที่สำคัญมาก คือเรื่อง procedural memory of thought ซึ่งเป็น unconscious process ซึ่งหากควบคุม unconscious process นี้ได้ เราจะคุยแบบไม่ทะเลาะกัน สิ่งที่ David Bohm นำเสนอเราก็คือ หนึ่งมี fragmentation of reality **เวลาเรารับรู้ความจริง เรารับรู้บางส่วน แล้วเราก็เอาบางส่วนนั้นมาสร้างเป็นสมมติฐาน และเราก็คิดว่าสมมติฐานของเรานั้นช่างสมบูรณ์เหลือเกิน เป็นความจริงแน่นอน** แต่ท่านลองคิดดูครับว่าแต่ละคนก็มี fragmentation of reality มา มีสมมติฐานของตนเอง ความจริงก็ไม่เหมือนกันในแต่ละคนด้วยซ้ำ แต่ทุกคนมักจะถือว่าเป็นความจริงของเราเอง แล้วเราก็มี defensive action มีการ debate กัน ได้เถียง ต่อสู้กัน แล้วก็ทะเลาะกันในที่สุด



ผมจะให้ประสบการณ์หนึ่งว่า **fragmentation of reality** เป็นอย่างไร เช่น เรามองภาพนี้เราเห็นอะไร เห็นเงาบ้าง เห็นแจกันบ้าง แก้ว อี คนโท เราก็เลือกมารับรู้

อันนี้อ่านว่า **Figure** ถ้าอ่านข้างนอกเราอ่านว่า **GROUND** มันซ้อนอยู่ เรามองไม่เห็น การรับรู้ของเราก็เป็นเช่นนี้ เราจะเห็นแต่ **Figure** แต่ไม่เห็น **GROUND** ถ้าเรามองเห็นแจกันเป็น **Figure** เราก็จะไม่เห็นเงา ถ้าเรามองเห็นเงาเราก็ให้ความหมายกับเงา

ในการรับรู้ เราเลือกรับรู้มา เราไม่ได้รับรู้มาทั้งหมดเหมือนกล้องถ่ายรูป เราเลือกรับรู้มา อันนี้เรียกว่า **fragmentation of reality** แล้วเราก็มี **assumption** ตอนที่เรารับรู้เราก็รู้สึกว่ามันจริงเสียเหลือเกิน เขาเรียกว่า **experience as truth**

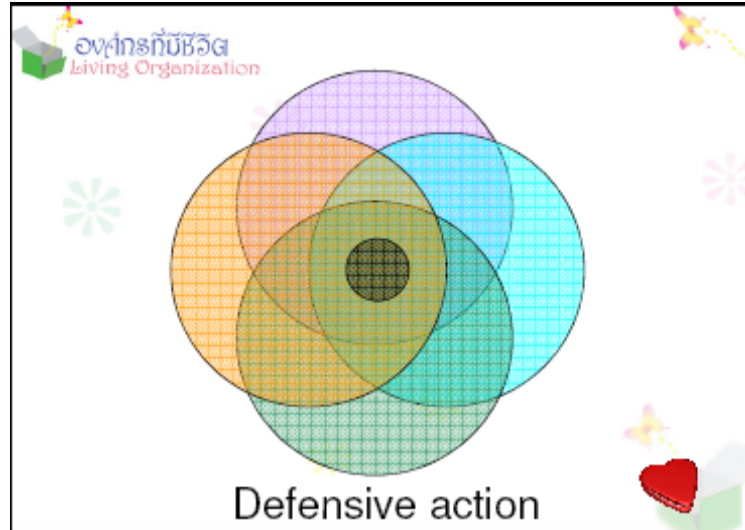


ประสบการณ์ของ experience as truth ก็คืออย่างนี้ครับ ภาพนี้ดูก็รู้แล้ว ไม่ต้องบอกว่า ภาพอะไร ของจริงถ้าอยากดูมากขึ้นให้ click อีกที จะดีไหม เสี่ยงต่อตำแหน่งนักวิชาการของผมเสีย เหลือเกิน แต่ว่า นักวิทยาศาสตร์ คนทำหายต้องลองดู เห็นไหมครับเมื่อข้อมูลเพิ่มเติม การรับรู้เพิ่มความจริงของเราเปลี่ยนแปลง อันนี้สำคัญ ถ้าเราไปหลงบอกว่าอย่าไป click มันจะไป เราก็กเลยไม่รู้ ของจริงเสียที่



อย่างภาพนี้คิดว่าภาพอะไร ปะการังใช่ไหม ถ้าข้อมูลเพิ่มเติมการรับรู้จะเพิ่มไหม “มีสัตว์อีกชนิดหนึ่ง นี่คือนังทะเลเพศผู้ มันเป็นญาติที่สวยงามกว่าของพวกมัน มันชอบเอาไข่ของมันไปกับมันด้วย พวกมันจะกลายเป็นอาหารว่างอย่างดีถ้าพวกมันกลับมาพบเข้า แต่นั่นก็ไม่ใช่เรื่องง่ายเลย เพราะพวกมันติดอยู่กับตัวที่พรางไว้เป็นอย่างดีของพ่อ พวกมันคงหาที่ปลอดภัยกว่านี้ได้ยาก”

นี่ก็คือเรื่องข้อมูลที่เพิ่มขึ้น เพราะฉะนั้นเราอย่าไปติดอยู่ เวลาที่เรารู้สึกว่า experience as truth แล้วมีคนคัดค้านเรา อย่าไปมี defensive action แต่ถ้าเราถือว่าของเราแน่เราก็จะ defense พฤติกรรมของเรา

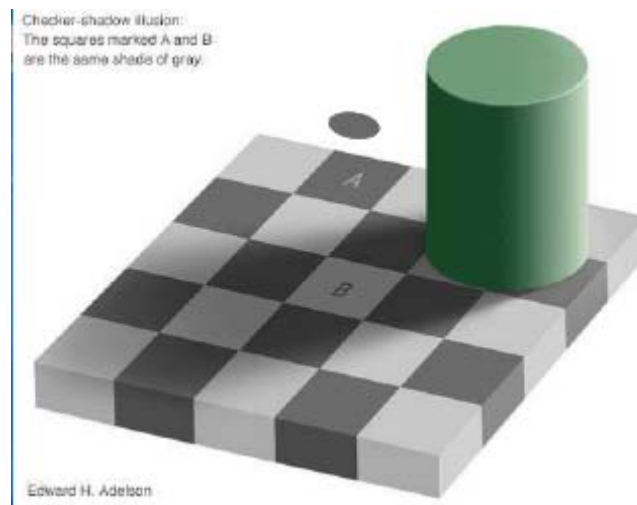


Defensive action จะเป็นอย่างไร ถ้ามีข้อมูลอยู่ชุดหนึ่ง คนหนึ่งมองเห็นเช่นนั้น อีกคนหนึ่งมองเห็น fragmentation of reality เป็น reality คนละอันกัน ฉะนั้น ถ้าเราไม่เข้าใจเรื่องนี้ เราก็ยึดถือความจริงของเราแล้วทะเลาะกัน บางคนก็บอกว่าการพูดคุยกันเป็นกลุ่มมันไม่ได้ที่จะต้องทะเลาะกัน มันเรื่องธรรมดา ความจริงไม่ใช่ แต่เพราะว่าไม่เข้าใจความจริงก็เลยทะเลาะกัน หรือว่าถ้าจะประนีประนอมก็พูดแต่เรื่องเล็กๆ ที่เหมือนกันเท่านั้น

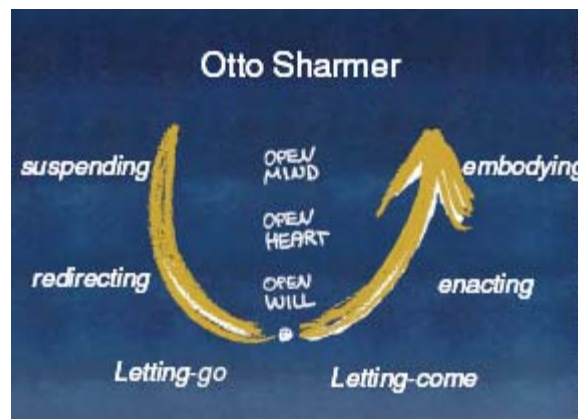
ถ้าจะไม่ให้มี defensive action ก็ให้ suspension of assumptions หมายถึงว่าอย่าตัดสินเวลามีใครแสดงอะไรที่เราไม่เข้าใจ อย่าไปตัดสินใจว่าไม่ใช่ อย่าไปทู่เมียง ให้ชะลอคำตัดสินของเราไว้ เช่น สมมติว่าคุณหมอคุณพยาบาลมีเรื่องที่จะนำเสนอ เสนอความคิดออกไปทุกคนต้องชื่นชมแน่เลย มีความสุข เหลือเกินได้นำเสนอ แต่เสร็จแล้วพอกลับมาทุกคนจะขี้เราหมดเลย เพราะมองความจริงคนละมุม

เขาบอกว่าอย่า defense คือ suspension of assumption นี่เป็นทั้งสองส่วนคือทั้งคนฟังและคนพูด เขาไม่ชอบเราเราก็นำเสนอไป คนฟังก็อย่าเพิ่งไปตัดสิน ไปขี้เขา ฟังเขาก่อน ถ้า defense เกิดอะไรขึ้น บางทีมาโจมตีความคิดเราไม่พอ มาโจมตีแผลเราด้วย ตัวตนของเรา ก็เกิด

เรื่องทะเลาะกัน นี่คือธรรมชาติ ถ้าเรา **suspension of assumption** ได้จะง่ายกว่า เราจะเอาชนะธรรมชาติได้



ผมลองเสนอประสบการณ์ตัวอย่าง สีเหลี่ยม A กับ B เป็นสีเดียวกัน ท่านมีความเห็นอย่างไร จะตอบสนองอย่างไร ไม่น่าจะใช่ ถ้าบอกไม่น่าใช่เป็น **judgment** แล้ว ถ้า **suspension of assumption** ลองดูอาจจะใช่ ทำไมจึงใช่ อย่าไปสู้กัน ผมจะพิสูจน์ ถ้าผมมองกลมอันหนึ่ง ผมเลื่อนวงกลมนี้มาที่ A สีเดียวกันไหมครับ ไปที่ B เป็นอย่างไรครับ ผมไม่ได้เปลี่ยนสี แล้วจะว่าอย่างไร อ้าวงแล้วสิ ก็จะมาคิดว่าอาจารย์หลอกหรือเปล่า เล่นกลหรือเปล่า พอเราเปิด **open mind** แล้วมันก็จะมีการมถตามมาเลย จริงหรือเปล่า ระวังอีกต่างหาก



ผมขอเสนอวิธีเข้าสู่ความจริงซึ่งเราไม่คุ้นเคยโดยใช้ **Theory U** ซึ่ง **Otto Sharmer** เสนอให้ **open mind** โดย **suspension of assumption** พยายามลองไปฟัง ดูว่าเขาพิสูจน์อย่างไร พอพิสูจน์แล้วเกิดอารมณ์ จริงหรือเปล่า ถ้าเราผ่านด่านนี้ไปได้เราจะพบความจริง คือต้อง **redirecting** ต้อง **open heart** อย่าไปคิดอย่างนั้นกับเขา ลองคิดตามอีกหน่อย แล้ว **letting-go** คือลงไปลึกๆ ในใจว่าปล่อยมันไปเถอะ อย่าไปติดใจ แล้วมันจะ **open view letting-come** บางสิ่งจะเข้ามาเลย

จะเป็นเรื่องที่คุณได้เรียนรู้ เป็นความรู้ที่ฝังแน่นอยู่ในตัว สามารถไปเชื่อมโยงกับประสบการณ์ในอดีตบางอย่างได้

ลองดูเรื่อง **stimulus contrast** สีเดียวกันไหมครับ ถ้าเอาพื้นคนละอย่างสีเปลี่ยนไหมครับ เปลี่ยนนะครับ อันนี้เป็นหลักการจิตวิทยาต่างๆ ที่เขาเรียกว่า **stimulus contrast** หมายถึงว่า คนเราจะเห็นสีดำกับขาวที่อยู่ใกล้กันชัดเจนขึ้นกว่าธรรมดา อันนี้แหละสีเดียวกัน ถ้าไปอยู่ในที่ดำกว่า มันจะสว่างขึ้น ถ้าไปอยู่ในที่ขาวกว่ามันจะดูดำขึ้น เพื่อเราจะดูขอบอะไรต่างๆ ของหุบเหวได้ชัดเจน บรรพบุรุษของเราที่มอง **stimulus contrast** ไม่ค่อยดีก็ตกเหวตายหมดแล้วเหลือแต่พวกเราซึ่งรอดมา แต่เรายังมองแบบนี้อยู่ พยายามมองให้มัน **contrast** พอ **letting- come** ก็ปล่อยไป เราได้เรียนรู้ใหม่จริงๆ แล้วเชื่อมโยงกับความรู้ต่างๆ มากมาย อันนี้เป็น **process** ที่สำคัญ

พอเรา **letting-go letting-come** แล้วไปมองคนอื่นให้เห็นชัด เขาจะเรียกว่า **dialogue** แล้วครับ เวลาฟังคนอื่นแล้วเข้าใจคนอื่น **dialogue** ก็คือ **meaning as movement** มีปัจจัยอันหนึ่งที่ต่างคนต่างคิดไม่เหมือนกัน ผมคิดอย่างนี้ คนอื่นบอกว่าผมไม่ตัดสินใจว่าคุณผิดคุณถูกแต่ผมคิดอย่างนี้ แล้วผมเองก็ไปฟังให้เข้าใจอย่างที่เขาคิด **mental model** ของผมจะใหญ่มาหลาย **ถ้าทุกคนเข้าใจคนอื่นหมด และรู้ว่าตัวเองเพียงแค่อธิสมมติธรรมไว้อย่างหนึ่งแล้ว** **เอามาแชร์กันให้มันเข้าถึงความจริงได้มากขึ้นจากมุมมองต่างๆ** **mental model** ของเราจะใหญ่มากขึ้น แล้วจะหาข้อตกลงต่างๆ กันได้ง่ายขึ้น

กฤษณมูรตีบอกว่า **observation without “me”** คือการเอาตัวตนออกไปในเชิงพุทธจริงๆ ก็คือเปิดใจ เปิดหัวใจ เปิดเจตจำนงรับ ปัญหาส่วนใหญ่ที่เราเจอทุกวันนี้เกิดจาก **observation with me** ทั้งนั้นเลย การพูดคุยกันใน **dialogue** ก็เหมือนกับการเอาสมมติธรรมมาแชร์กัน ไม่ใช่เรื่องจริงของใคร แล้วจะเข้าใจความจริงที่ยิ่งใหญ่ขึ้น แต่ถ้าสมมติว่าเราไม่ใช่ **U theory** แต่ใช้ **inverted U** ก็คือมีอะไรฉันตัดสินใจหมด ฉันใหญ่หมด แม้แต่เล่นเกมก็อาจจะมีปัญหา

เรามองทางเลือกซึ่งปฏิเสธไม่ได้ว่าเราจะใช้ **dialogue** หรือจะใช้ **debate** สมมติว่า **GDP** กำลังขึ้นสูง นายทุนก็บอกว่าฉันรวย กรรมการบอกว่าฉันจน อ้าว เงินเดือนเธอเพิ่มทำไมจน ก็ข้าว น้ำมัน ก็แพงขึ้น ต่างคนต่างบอกว่าของฉันถูก อันนี้ก็เป็น **debate** แต่ถ้าใช้ **dialogue** ก็คือความสมานฉันท์ที่จะตามมา เข้าใจซึ่งกันและกัน เราคงเลือกไม่ได้ ถ้าเราไม่ **dialogue** เราก็ต้อง **debate** แล้วโลกจะเป็นอย่างไร

การนำ Dialogue ไปใช้ในระดับองค์กร

ผมจะนำเสนอเรื่องบางเรื่องซึ่งในภาควิชาของผมได้เรียนรู้

ในการอบรม resident ของผม เรื่องของ negotiation เทคนิคอย่างไรให้เขายอมทำตามเรา เราจะพูดอย่างไรให้เขาปล่อย นั่นคือการทำให้มีการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมในตัวเขา เขาคิดอย่างไร เขาจะได้คิดใหม่ เขาคิดจะฆ่าเขาจะได้ไม่ฆ่า พอเราคิดอย่างนั้นจะมี psychology of influence

เราศึกษาทฤษฎีกันชัดเจนมาก ซ้อมด้วย วิทยากรก็บอกว่าหมอระวังหน่อยนะ พออบรมเสร็จก็เกิดเรื่องทุกที่เลย เกิดเรื่องจริงๆ ด้วย ใน ward ผม ขณะที่แพทย์ประจำบ้านและพยาบาล ซึ่งผ่านการอบรมไปแล้วกำลังคุยกับคนไข้คนหนึ่ง เป็นเรื่องของ negotiation in real life situation คนไข้ก็ชักมีดขึ้นมา บอก “หมอ ขอไปซื้อขนมข้างล่างจะได้ไหม” ห้องจิตเวชเป็นห้องปิด คนไข้สุขภาพจิตยังไม่ค่อยดี คนไข้รายนี้ซุ่มมีดไว้ใต้หมอนโดยเราไม่รู้ ก็เป็นเรื่องหวาดเสียวกันมาก คุณหมอ resident ก็คิดว่า ตามทฤษฎีต้องไปยืนที่ปลายเตียงคนไข้ ต้องยืนอยู่ห่างๆ คุยกับคนไข้ว่า คุณต้องการอะไร resident ก็ถอยมายืนอยู่ห่างๆ แต่คุณพยาบาลประชุมอยู่อีกห้องหนึ่ง ได้ข่าวบีบวิ่งมาเลย หนุมองตาคนไข้แล้วคนไข้รายนี้ไม่เอาจริงหรือ หนูจับมือก่อนเลยนะ จับมือข้างหนึ่งลูบๆ แล้วหนูก็เอามือไปคว้ามิดไว้ได้ คุณพยาบาลผู้ชายอีกคนหนึ่งก็เดินเข้าไปข้างหลังจะไปปล้อคนไข้ คุณหมอก็บอกว่าพี่พยาบาลอย่าเข้าไปใกล้คนไข้ อย่าเข้าไปข้างหลังคนไข้เดี๋ยวคนไข้ระแวง พยาบาลก็โกรธหันมามองตาเขียวทั้งสองท่าน แต่ท้ายสุดคุณพยาบาลผู้ชายก็สามารถแย่งมีดมาจากมือคนไข้ได้ คุณพยาบาลผู้หญิงก็ช่วย คุณหมอก็หน้าแห้งไป

เขาก็เกิดเรื่องบาดหมางใจ เกิดความขัดแย้ง หมอก็ไม่เห็นแกงเลย เขาก็ทำได้ แล้วมันผิดตรงไหน หมอว่าเธอทำผิด พยาบาลบอกว่าฉันไม่ผิด ก็ผมทำได้จริง เราดูหน้าคนไข้แล้วไม่เห็นมีปัญหา คนไข้แกล้ง

เกิดความขัดแย้งในองค์กร ผมก็ต้องเข้าไป บอกขอเอาเหตุการณ์ความจริงมาเล่ากัน เราขอทำ dialogue ให้คนที่อยู่ในเหตุการณ์เล่าเรื่องที่เป็น concrete evidence ว่าเกิดอะไรขึ้น ทุกคนทำความเข้าใจหมด แล้วคนหนึ่งก็แสดงความคิดเห็น แล้วเราก็สามารถเข้าไปสู่จุดสรุปที่ไม่เกิดความขัดแย้งกันได้

เล่าเรื่องเสร็จแล้ว คนหนึ่งก็บอกว่า “นี่เห็นไหม ดิฉันทำไม่ผิดเลย ดิฉันแก้ปัญหาได้ ดิฉันมองตาคนไข้แล้วดิฉันเข้าไปจับมือคนไข้ ปลอบประโลมเขาแล้วแย่งมีดมาจากเขาได้ ผิดตรงไหน”

พยาบาลผู้ช่วยคนที่เดินเข้าไปข้างหลังคนไข้ก็บอกว่า “ก็ผมจะย่องเข้าไป จริงๆ ถ้าหมอไม่ห้ามผมเข้าไปลือคคอกคนไข้ได้แล้ว พอหมอห้ามคนไข้หันมามองผมตาเขียวแล้วดูเดือดขึ้น”

หมอซึ่งเป็นคนที่สามก็บอกว่า “ทำอย่างนั้นมันจะมีปัญหาอะ เดี่ยวคนไข้ระแวง” ก็อยู่ในทฤษฎี

ที่นี้คนอื่นมามองก็บอกว่า เออ มันเสี่ยงไหมละที่เราไปจับมือคนไข้หรือเราไปลือคคอกคนไข้ ก็มีความเสี่ยง แต่ว่าถ้าอยู่ห่างๆ ก็ช่วยอะไรไม่ได้ เสี่ยงก็แก้ปัญหาก็ได้ ถ้าไม่เสี่ยงก็แย่เสี่ยงก็จริงแต่ก็ได้ผล

อีกคนบอกว่า “เดี๋ยวๆ คนไข้เขาอยากทำอะไรหรือ คนไข้เขาอยากไปซื้อของที่โรงอาหารแล้วทำไมเราไม่让他ไป เขาจะได้วางมีดลง แล้วบอกว่าเดี๋ยวหมอให้ไปเลย ให้อายไปด้วยสองคน แค่นั้นเอง” ทุกคนก็ถึงบางอ้อว่าจริงๆ ไม่ต้องออกไปเสี่ยง ทฤษฎีก็ออกมาเป็นปฏิบัติ และทุกคนก็มองภาพใหญ่ร่วมกัน และมีข้อสรุปบอกว่าจริงๆ ทำตามทฤษฎีนี้ดีแล้ว

นี่ก็คือเรื่องของ **dialogue** ที่เราเอามาใช้ ไม่มี **judgmental attitude** ฟังทุกคนให้ครบ

มันก็จะ เป็น **team work** ของ **great team** ไม่ว่า หมอ พยาบาล ผู้ช่วย เขาไม่ต้องเป็น **hero** ไปจับมีด เพียงแต่ช่วยกันทำให้ทีม ทำให้คนไข้ปลอดภัย

การนำ Dialogue ไปปฏิบัติในระดับการดูแลผู้ป่วย

เมื่อถึงจุดที่จะต้องเลือกระหว่าง debate กับ dialogue กับคนไข้ที่ไม่อยากให้เลือก debate เราคงต้องเลือก dialogue

การรับรู้ของเราเป็น fragmentation of reality เรามาดูคนไข้ก็เหมือนกัน เราคิดว่าเราดูเป็นองค์รวม ไม่ได้แยกส่วน แต่จริงๆ มันยังมีความแยกส่วนอยู่ ยกตัวอย่างคนไข้มะเร็ง เมื่อถึงจุดสุดท้ายของชีวิต เราก็ดูเรื่องโรค เราก็ให้ยาแก้ปวด **จริงๆ เราไม่รู้ตัวหรอกว่าเรามองแยกส่วนอยู่** เวลาเรามองแยกส่วนเราก็ปฏิบัติกับคนไข้อย่างหนึ่ง **ที่จะชวนดูก็คือว่าจะไปใช้ dialogue กับคนไข้ ไปดูมุมมองของคนไข้ที่เราไม่เคยมอง จะทำให้เรามีมุมมองใหม่ที่กว้างขึ้น การปฏิบัติที่เรามีต่อคนไข้ก็จะเปลี่ยนไป**

ผู้ป่วย CA ovary metastasis ไปที่ปอด คาดเดาว่าประมาณ 1-2 อาทิตย์ คนไข้ น่าจะเสียชีวิต case นี้เป็น case ที่ extern รับ แล้วก็ไปทำ dialogue กับ extern ก่อน แล้วไปทำ dialogue กับคนไข้ โดยที่ให้ extern ดูเป็นตัวอย่าง พอ extern ได้ข้อมูลเพิ่มเติม ทำที่เขาก็เปลี่ยน

ลองฟังการสัมภาษณ์ extern ว่าเริ่มต้นเขาเป็นอย่างไร พอทำ dialogue เขาได้ข้อมูลเห็นมุมมองที่ไม่เคยสว่างของคนไข้ ทำที่เขาก็เปลี่ยนไปอย่างไร แล้วคนไข้เปลี่ยนไปอย่างไร

“คนไข้เป็น CA ovary ก่อนข้างจะเป็น advanced stage เป้าหมายในการ cure คงจะน้อยมาก เหมือนกับเป็น palliative care คือ support ทางด้านจิตใจ ตอนแรกที่ผมไป round case นี้ ผมก็ไม่รู้จะดูอะไร อาจแค่ supportive อาการเฉยๆ ปวดท้องก็ให้ยาแก้ปวดไป ไม่รู้จะช่วยเขาอย่างไร ”

“น้องไปดูแต่ละวันรู้สึกอย่างไร”

“หัดหู่ คือเราช่วยอะไรเขาไม่ค่อยได้ครับ”

“แล้วคนไข้เขาเป็นอย่างไร”

“ตอนนั้นผมไม่รู้เลยว่าเขาคิดอย่างไร สิ่งที่ผมไปถามก็มีแค่เรื่องโรค”

“ถ้าดูปฏิกิริยา อาการของเขาเป็นอย่างไร”

“เขาก็เฉยๆ ครับ”

“เราก็ไม่รู้จะ round อย่างไรนะ แล้ววันนั้นอาจารย์ได้ไป round case ของน้องไข้ใหม่”

“อาจารย์ได้แสดงให้เห็นถึงการ explore เรื่องของจิตใจคนไข้”

“วันนั้นไป round กับใครบ้างครับ”

“มีอาจารย์สกล อาจารย์จารุรินทร์ แล้วก็เพื่อนๆ นักศึกษา”

“ตอนนั้นสนใจไหมครับ เวลาบอกว่าจะมา **round palliative**”

“รู้สึกเฉยๆ ก็ไปดู ตอนแรกก็ซักถามอาจารย์ว่าจะไปคุยอย่างไร ก็เล่าให้อาจารย์ฟังว่า **stage** สุดท้ายแล้ว ทางกายก็ไม่ว่าจะทำอะไรให้คนไข้แล้ว อาจารย์ก็ถามว่าคนไข้มี **willing** อยากร่างเกี่ยวกับเรื่องในชีวิตตอนนี้ ผมก็ตอบไม่ได้”

“พออาจารย์ถามอย่างนั้นแล้วเราตอบไม่ได้ เรารู้สึกอย่างไรครับ”

“ก็รู้สึกว่าเรายังดูแลคนไข้ไม่เต็มที่”

“รู้สึกว่าการถามไว้สาระหรือเปล่า”

“คือผมดูคนไข้มานานเป็นสัปดาห์ที่สามแล้ว ไม่รู้จะทำอะไรแล้ว พอได้คำถามนี้ก็ทำให้คิดว่าเราน่าจะทำอะไรได้บ้าง ก็ไปคุยกับคนไข้ร่วมกับอาจารย์ อาจารย์ก็ถามไปเรื่อยๆ ว่าคนไข้เป็นอย่างไร มีความคิดอย่างไรบ้าง จนกระทั่งเรื่องของความตาย ว่าคนไข้ยอมรับเรื่องความตายอย่างไร จุดประสงค์ในการมีชีวิตอยู่เป็นอย่างไร”

“แล้วคุณรู้สึกอย่างไร”

“ตอนแรกนี้ผมไม่เคยถามเลยว่าเขาจะตายอย่างไร ผมกลัวว่าการที่ไปถามว่าตายเหี้ย จะเป็นกรไปว่าคนไข้หรือเปล่า มองเขาในแง่ไม่ตี ก็ไม่เคยใช้คำว่าตาย อาจารย์ก็แนะนำว่าไม่ต้องกลัว อยากรู้คนไข้ก็ต้องคิดอยู่แล้ว คนไข้ก็พูดออกมาเลยว่ายอมรับเรื่องการตายแล้ว เป้าหมายในชีวิตเป็นอย่างไร เขาก็เล่า เราได้รู้ด้วยว่าคนไข้ต้องการอะไร

“พอรู้แล้ว คนไข้ได้พูดแล้วคุณรู้สึกอย่างไร”

“ตอนแรกผมไม่รู้ว่าคุณ **accept** ได้แค่ไหน”

“มีเรื่องพูดคุยเข้าใจกันมากขึ้น หมายความว่าให้คุณดูแลคนไข้รายนี้ได้ดีขึ้น คุณดูแลคนไข้อย่างไร”

คนไข้คนนี้เกษียณ คิดว่าจะได้ไปเดินทางรอบโลก มารู้ว่าเป็น **CA ovary** ก็ซ็อค ตอนนี้มี ความหวังขอได้เที่ยวแค่ทะเลกับเชียงใหม่ พอ **extern** ได้ฟัง ก็บอกว่าทะเลนี่น่าจะไปได้เลยถ้าคนไข้มีเรี่ยวแรงพอ เพราะสมิหลายอยู่ใกล้ๆ ที่นั่นไปเที่ยวเชียงใหม่ก็บอกกับ **extern** ว่าไปคุยต่อกี่แล้วกัน ให้เธอไปสานต่อเอง ตอนหลัง **extern** คนนี้ก็มาเล่าว่าคนไข้อยากไปเชียงใหม่เพราะได้ยินมาว่า ดอกกุหลาบที่เชียงใหม่เนี่ยสวย ดอกจะโตมาก **extern** บอกว่า “ผมก็เลยไป **search internet** รูป ดอกกุหลาบที่เชียงใหม่ให้คนไข้” ความสัมพันธ์ของเขากับคนไข้ก็เปลี่ยน เขาบอกว่าดีกว่าที่ผม **round** ทุกวันก่อนหน้านี้ คือปวดให้ยาแก้ปวดแล้วก็เซ็งกันไป คนไข้ก็น้ำตามู๋

ความสุขของคนไข้อีกอันหนึ่ง คือการได้อยู่กับลูกสาว ก็ไปคุยกับคนไข้เรื่องลูกสาวว่าลูกสาว เขาเป็นอย่างไร ทำงานอย่างไร ทุกครั้งที่ได้พูดเรื่องลูกสาว คนไข้จะหน้าตายิ้มแย้มมาก อันนี้คือ **end of life** ที่จะได้อยู่กับสิ่งที่มีความสุขและปิติ เพราะฉะนั้นท่าทีของหมอกับคนไข้รายนี้ก็เปลี่ยนไป ความสัมพันธ์ก็เปลี่ยนไป การทำ **dialogue** เฉพาะ **level** แค่คนสองคนคือหมอกับคนไข้

ก็ต้องเฉลยให้ฟังว่าตอน dialogue ทำอะไรกับคนไข้ เมื่อก็ได้ยิน extern เล่าให้ฟังแล้วว่า เขาคุยเรื่องอะไร **คุยเรื่องชีวิตที่เหลืออยู่** เขาอยากมีความสุขด้วยอะไร **willing คืออะไร** **ความสุขในปัจจุบันที่คนไข้จะมีความสุขได้** อีกอันคือ **คุย meaning of life** **ชีวิตที่เหลืออยู่** **ความหมายคืออะไร** ของคนไข้รายนี้ความหมายคือการได้อยู่กับลูกสาว ได้ทำในสิ่งที่ปรารถนา ได้ไปเที่ยวในที่ที่ตัวเองอยากไป อันนี้คือ **hope** ความหวัง อยากไปเชียงใหม่ อาจจะไม่ได้ไป เราก็บอกกับคนไข้ว่าอาจจะยาก **extern** ก็ช่วย ความหวังใกล้เข้ามานิดหนึ่ง คนไข้ก็มีความสุข

อีกอันหนึ่งคือคุยเรื่อง **end of life** ถามเขาว่าคนไข้ยอมรับความตายอย่างไร ตอนตายต้องการตายแบบไหน เราอยากจะทำให้ความตายนี้สมศักดิ์ศรี ทั้งหมดนี้เป็นมุมมองหมดเลยที่หมอหรือพยาบาลที่ดูแลรักษาทางกาย บางทีเราก็ลืมมุมมองเหล่านี้ไป แต่มุมพวกนี้เวลาทำให้สว่างขึ้น เราก็มีท่าทีต่อคนไข้ที่เปลี่ยนไป

สุดท้ายคือเรื่องจุดแข็ง จะให้ดูอีก **case** หนึ่ง การเปลี่ยนให้คนไข้มี **self** ตัวใหม่ที่อิมเมจสามารถต่อสู้กับมะเร็งได้

ลองมาดูผู้ป่วยรายที่สอง ไม่ได้ทำ **dialogue** กับคนไข้อย่างเดียว เผอิญว่าวันที่ทำ **dialogue** มีญาติพี่น้อง แม่ น้องสาว อยู่ด้วย ที่ผ่านมามีแม่กับน้องสาวพยายามไม่ให้เราเข้าไปหาคนไข้ เพราะเขากลัวมากกว่าเราจะทำให้คนไข้ได้รู้สึกความกระตือรือร้นใจ ผู้ป่วยเป็นนักศึกษาปริญญาโท อายุ 24 ปี เป็น **CA ovary** ระยะเกือบสุดท้ายเหมือนกัน คุณแม่พยายามดูแลคนไข้ให้ดีที่สุดกับน้องสาว ทุกครั้งที่คนไข้ปวด คุณแม่กับน้องสาวร้องไห้ทุกครั้ง และเขาไม่รู้จะทำอย่างไร เขาคิดว่าหมอบอกดีกว่านี้ไม่ได้หรืออย่างไร ยาแก้ปวดหรืออะไรมีดีแค่ไหนให้ได้เต็มที่ พอเราไปทำ **dialogue** คุณแม่ น้องสาว และหมอบอกที่ดูแลคนไข้ก็มีมุมมองที่เปลี่ยนไป ลองฟังดูนะคะ

“สิ่งแรกที่จะถามคือว่าอะไรคือสิ่งที่ต้องการที่สุดในชีวิต คิดว่าคำถามนี้เป็นคำถามที่ง่าย ถ้าเราเป็นคนคนนั้น เราอยากรู้ว่าเราอยู่ในสภาพอย่างไร สิ่งที่เราคาดหวังที่เราจะทำให้ได้มีอะไร ถ้าเรารู้ความต้องการของเขา เราสามารถช่วยเขาได้ เขายังมีอะไรบางอย่างที่อยากจะทำ และเขามีความสุข”

“ไปคุยกับคนไข้เป็นอย่างไร”

“เข้าไปกับอาจารย์ก็เข้าไปแนะนำ คุยเรื่องแรก คนไข้เป็นคนที่ชอบเรียน ตั้งใจเรียน เข้าเรื่องเลย คนไข้ก็ตอบสนองมา คุยเรื่องการเรียน คนไข้อยากให้อ่าน แต่ว่าตอนนี้ต้อง **drop** ความหวังคืออยากเรียนให้อ่านปริญญาโท”

“ระหว่างพูดคุยสังเกตว่าคนไข้เป็นอย่างไร”

“ยิ้มแย้มตลอด”

“ยิ้มแย้มกว่าเราไปคุยเรื่องโรค?”

“ยิ้มมากกว่าที่เราไปถามว่าวันนี้ปวดไหม คนไข้บอกว่ารู้ว่าตัวเองป่วยเป็นโรคอะไร ระยะแรกดูเหมือนคนไข้จะซึม หลังจากนั้นสามารถปรับตัวเอง อารมณ์ดีขึ้นมา สามารถรับได้”

“เขาก็เล่าให้ฟัง คุณฟังมาถึงตรงนี้คุณรู้สึกอย่างไรกับความกลัวแต่แรก”

“รู้สึกว่าเขาน่าจะถามแต่แรก ไม่น่าจะปล่อยให้ถึงขนาดนี้ รู้สึกว่าไม่กล้าที่จะคุยเรื่องความตายกับคนไข้”

“ประเด็นนี้ไม่ใช่เรื่องต้องห้ามหรือยากลำบากที่เราจะคุยกับคนไข้แต่อย่างใดใช่ไหมครับ”

“วันนั้นก็ถามว่าถ้าเป็นไปได้เขาอยากเสียชีวิตที่บ้านหรือ รพ. คนไข้ก็บอกว่าอยากเสียชีวิตที่บ้าน แต่ถ้ากลับบ้านแล้วเหนื่อยทนนไม่ไหว ขอเป็นที่ รพ. ก็ได้ ขอให้ครอบครัวมาอยู่ด้วยพร้อมกัน คนไข้ขอไม่ใส่ท่อช่วยหายใจ เราก็จะทำตามความต้องการของคนไข้ ถ้าเหนื่อยก็จะให้ออกซิเจน ถ้าเสียชีวิตที่ รพ. ก็จะพยายามตามญาติ คนไข้ก็สบายใจ”

“วันนั้นจบลงอย่างไร”

“อาจารย์ก็จะชื่นชม ให้กำลังใจ สามารถยอมรับเรื่องความตาย เรื่องที่คนทั่วไปอาจจะยอมรับได้ยาก แม้แต่คนที่สูงวัยกว่าบางคนก็ไม่ยอมรับ ถือว่าเป็นอะไรที่ที่สุดของชีวิต ยิ่งกว่าปริญญาที่เขาจะได้ เป็นปริญญาชีวิต”

“ที่ที่คุณได้มีโอกาสดูแลคนไข้ต่อ ความสัมพันธ์กับคนไข้เป็นอย่างไร”

“กล้าคุยกันเรื่องนี้มากขึ้น”

“คุณไปคุยอะไรบ้างล่ะ”

“นอกจากเรื่องของอาการทั่วไป ก็ถามว่าตอนนี้อาการเป็นอย่างไร ดีมากเลยที่ได้คุยอะไรที่อยู่ในใจออกไปให้ทุกคนรับรู้ ครอบครัวเขาก็รับรู้”

“สังเกตดูญาติว่าเป็นอย่างไร”

“ญาติก็รู้ว่าคนไข้ต้องการอะไร เขารู้ว่าความต้องการของลูกเขาเป็นอย่างไร เขาก็ไม่กังวล เขาจะทำให้ดีที่สุดตามความต้องการของลูกเขา เขาดีใจที่เขาได้รู้ว่าลูกต้องการอะไรมากที่สุด”

“ไม่ใช่หมอเท่านั้นที่ panic ญาติก็ panic ด้วย ความกลัวก็จะหายไป

“น้องของคนไข้จะร้องทุกครั้งที่คนไข้ และหมอมาคูยกันเยอะๆ พออาการปวดมากขึ้นแกก็จะเศร้า หลังจากนั้นเขาก็รู้ว่าคนไข้ต้องการอะไรมากที่สุด ไม่สงสัยผิดทาง เขาเข้มแข็งขึ้น รู้ว่าเขาต้องการอะไร พอจะทำอะไรให้พี่เขาได้มีความสุข เขาต้องคอยดูแลคอยอยู่กับพี่ แค่นี้พี่เขาก็มีความสุขแล้ว ไม่ต้องคอยมาเป็นห่วงอาการเจ็บปวด”

เราจะเห็นว่า **dialogue** คือการพยายามทำความเข้าใจของคนไข้ให้หมด ในขณะที่มุมของคนไข้ถูกเปิดออกมา คนไข้ก็โล่ง แม่กับน้องสาวก็ได้รับหมอก็ได้รู้ว่าคนไข้ต้องการอะไร การ **manage** คนไข้ก็จะเปลี่ยนไป

แล้วเราก็จะมีข้อสรุป ไม่ต้องมาทะเลาะกัน มาเป็นเพื่อนกัน คิดเหมือนกัน พอเรามองคนไข้กว้างขึ้น ญาติมองคนไข้กว้างขึ้น ก็จะมีข้อสรุปที่ใกล้เคียงกันแล้วก็ไปด้วยกัน ที่สำคัญก็คือว่า **เวลา** ที่คนไข้ **dialogue** กับเรา เราถามเรื่องความตายกับคนไข้ คนไข้จะมองเรื่อง **ความตายเหมือนเป็นเพื่อน** เหมือนหมากับแมวตัวนี้ ปกติเขาอาจจะมองความตายเหมือนเห็บที่มาเกาะอยู่ตามตัว มันน่ารำคาญ พอเราคุยแล้วเขาก็มองความตายได้สวยงามขึ้น **deal** กับความตายได้ง่ายขึ้น

เรื่องเล่าเพื่อพลิกฟื้นชีวิต (Narrative)

เรื่องของเรื่องเล่า (narrative) ก็เป็นเรื่องที่เราคงคุ้นเคยอยู่บ้าง เพราะเราบอกว่าเรื่องเล่านี้เรา
พลังใช้ใหม่ครับ เรื่อง narrative ถ้าเราเข้าใจความหมายของมันอย่างลึกซึ้ง เราจะ
สามารถใช้มันได้มากกว่าเราพลัง เดี่ยวจะเล่าให้ฟังว่าเพราะอะไร

ให้สังเกตสมมติว่าคนนี้จะทำงาน เขาตั้งใจจะทำ ใช้เหตุใช้ผล ไม่สำเร็จ เกิดความโกรธ อันนี้
เป็นธรรมดา แต่ถ้าสังเกตว่ามี process 2 อันที่เกิดขึ้นพร้อมกัน อันหนึ่งคือ
declarative process เป็น process of recognition อีก process หนึ่ง
คือการเล่าเรื่องตัวเอง ซึ่งไม่รู้ตัว รู้สึกว่าตัวเองโง่หรือเกิน แต่ทำให้เกิดอารมณ์
และความคิดร้ายๆ แก่ตัวเอง narrative process โดยธรรมชาติของมันเป็น unconscious
process แยกแล้วครับ เล่าเรื่องของเพื่อนคงไม่มีความสามารถแล้วละ ปรากฏว่าตายพอดีครับ ฉะนั้น
อาการอารมณ์ที่แสดงออกขณะที่เราพยายามจะทำการที่เป็น cognitive process ก็ตาม เราก็ยังใช้
narrative process โดยที่เราไม่รู้ตัวและบางทีควบคุมไม่ได้



ขอทำความเข้าใจ narrative process มันจะมีลักษณะที่ proactive คือมองไปข้างหน้า
อย่างที่ท่านมองภาพนี้คิดว่าคนนี้จะทำอะไรครับ ตีลังกา คาราเต้ กระโดดข้าม เดาผิดหมด ทุกท่าน
รู้สึกผิดคาดมันก็รู้สึกช้า ถ้าท่านไม่มี narrative process ท่านก็ไม่มีการคาดเดาไปข้างหน้า มันก็
รู้สึกช้า อะไรก็รับได้หมด

ผมจะนำท่านไปสู่อีกบทถึงซึ่งกวีทั้งหลายใช้ narrative process ทำให้เกิดแรงบันดาลใจใน
ตัวพวกเรา คนนี้เป็นกวี ชื่อ Victor Hugo เขาเขียนบทกวีเรื่อง แต่ฟ้ารุ่ง วันพรุ่งนี้

แต่ฟ้ารุ่งวันพรุ่งนี้	ณ ยามที่ทุ่งรุ่งเช้าชาวไสว
ฉันจะออกเดินทางมุ่งหน้าไป	เธอเห็นไหมฉันรู้เธอรอมา
ฉันจะฝ่าป่าดงพงชฎ	ฉันจะตัดข้ามเขาเพื่อไปหา
ฉันไม่อาจทนผืนทรมา	อยู่ไกลห่างจากแก้วตาอีกต่อไป
เท้าของฉันนั้นจะก้าวดำเนินดั้น	เพ่งตามันในห้วงคิดไม่หวั่นไหว
ไม่เหลียวแลทัศนาลิ่งอื่นใด	หูกก็ไม่ยินเสียงสำเนียงฟัง
เพียงเดียวดายไร้ซึ่งคนรู้หน้า	ร่างกายค้อมคุ่มมือไพล่หลัง
ระทดเศร้าแม้กลางวันก็กลับยัง	เป็นเช่นดั่งกลางคืนอันมืดมน
จะไม่มองแสงทองยามใกล้ค่ำ	ที่เรื่องเล่าและกำลังจะร่วงพัน
จะไม่มองหมู่เรือโพนธราดล	ที่ล่องชลลงไปหาเมืองอาร์เฟลอร์
และเมื่อครามาถึงยังหมายที่	ฉันจะวางช่อฮอลลีเขียวเสมอ
และดอกงามนามแย้มแห่งเฮเธอร์	ไว้บนหลุมศพเธอเจ้าดวงใจ

เราได้อะไรจากบทกวีนี้ นี่ก็เป็น **narrative** อันหนึ่ง ฟังแล้วรู้สึกอย่างไรครับ เศร้าใช่ไหมครับ เศร้าเพราะอะไรครับ เศร้าเพราะมีการหักมุมของชีวิต เวลาที่กวีเขาวางบท ตัวอักษรเขาเป็น **event** ต่างๆ เริ่มต้น **event** ต่างๆ ที่เขานำเสนอต่อเราทำให้เรามองไปข้างหน้าว่าโอโฮ อนาคต **happy ending** เป็นเรื่องของความรัก แล้วก็เผย **event** ต่างๆ ออกมา ท้ายที่สุดหักมุมไม่ตรงกับ **plot** ที่วางไว้ เกิดความบังคาลใจ เกิดความซาบซึ้ง แต่ถ้าเรื่องในชีวิตมันหักมุมขนาดนี้เราจะรู้สึกแยเป็นความทุกข์ เรื่องของคนอื่นเราซาบซึ้ง เรื่องของตัวเองเราทุกข์ระทม **narrative process** ทำงานทำให้เราเกิดความทุกข์เวลา **plot** กับ **event** ไม่ตรงกัน คนใช้ก็อยู่ในสิ่งที่เรียกว่า **emotional crisis** เราจะทำอย่างไรที่จะรื้อฟื้นสิ่งเหล่านี้กลับคืนมา

Narrative นี้เล่าแล้วก็เล่าใหม่ได้ เหมือนกับผู้กำกับหนังสร้างเรื่องให้คนดูรู้สึกว่าจะมีอนาคตไปทางนี้ พอหักมุมตอนจบไม่เป็นไปตามทางนั้นก็รู้สึกเศร้า ถ้าผู้กำกับหนังเห็นว่ามันไม่เศราก็มาเพิ่มเรื่องตอนต้นให้มุ่มมองมันหักมุกๆ ชีวิตของคนใช้เรื่องตอนต้นมันกำหนด **plot** ไว้ พอมาหักมุมตอนจบจะเศร้า ถ้าเราไม่อยากจะให้เรื่องมันหักมุกมาก เราก็เปลี่ยนเรื่องข้างหน้า **ได้** หมายถึง **process** การเล่าเรื่องทำให้เรื่องต่างๆ เขาเปลี่ยนได้ **plot** กับ **event** จะตรงกัน เขาเรียกว่า **narrative co-construction, search for positive meaning**

Co-construction คือคุณหมอนี้แหละ ที่ไปคุยกับคนไข้เพื่อจะพลิกฟื้นชีวิตสู่ความมีชีวิต
ความหวัง คือ finding strength



คุณแม่อ้วนนี่ชอบแสง ทำอย่างไรครับตอนนี้แสงไปอยู่บนนั้นแล้ว มันเหมือนไม่มีทางออกนะ
ครับ แต่ในชีวิตจริงมันมีทางออกได้ครับ ต้องมีความหวังว่า you can always find right blight
spot

หาจุดแข็งก็อย่างตัวอย่างที่นักศึกษาปริญญาโทเขารักเรียนและมีความสุข เราทำอย่างไรให้
เขาพลิกฟื้นชีวิต



คนไข้เราก็เหมือนแจกันที่แตกแล้ว จะเอาไปใส่ดอกไม้ จะเอาไปประดับ ก็ไม่สวย แล้ว
แจกันที่แตกแล้วมันจะมีความหมายอะไร นี่มองในด้านหนึ่ง แต่ถ้าเราใช้มันเป็นสัญลักษณ์แห่ง
มิตรภาพ ความดีใจ โชคดี โชคดีแจกันที่ผมเซี่ยงวันนั้น ถึงมันแตกแล้วมันก็มี plot เรื่อง ที่มี
ความสำคัญ เพราะฉะนั้น plot กับ event มันจะ interact for best meaning ถ้า plot ไปแล้ว
event ไม่ไป มันก็ไม่มี ความหมาย ถ้าเราจะสร้างใหม่ก็เปลี่ยน meaning ได้ใหม่ครับ เปลี่ยน plot
อย่างไรให้มันมาเข้ากันได้

ยกตัวอย่างเช่นคนไข้โรคเอดส์ ไม่มีคุณค่า สังคมรังเกียจ ทำอย่างไรให้มีคุณค่า บางคนก็หา plot ใหม่ของตัวเองได้ เป็นครูสอนสังคม “อย่าเป็นอย่างพี่น้อง พี่ที่เยอะมาก พี่อะไรมาก น้องที่เคยเที่ยวก็ให้เลิกเสีย จะได้ไม่เป็นอย่างพี่” เป็นบทบาทใหม่ เป็น plot ใหม่ที่สอดคล้องกับการเป็นเอดส์ของเขา

Event และ plot ก็จะนำมาสู่สิ่งที่เรียกว่า transformation of the self



ภาพนี้ภาพอะไรครับ ภาพนี้ classic มาก ภาพเจ้าหญิงผมยาวนั่งอยู่ มีเจ้าชาย บรรยากาศโรแมนติก มีฉาก มีม่าน อันนี้เราเรียกว่า plot ของเจ้าหญิงและเจ้าชาย event ต่างๆ ที่เกิดขึ้นก็ตีความตามนั้น บรรยากาศโรแมนติก เจ้าหญิงกับเจ้าชายจะแต่งงานกันหรือเปล่า แต่ว่าอันนี้ไม่ใช่ผู้หญิงผมบ๊อบ เป็นลูกบอลล์ เป็นแมวหน้า นี่เป็นแซ่ บรรยากาศยังโรแมนติกใหม่ ไม่แล้ว จะเห็นว่าเวลา plot มันเปลี่ยน event จะเปลี่ยนแปลงตาม เป็นแมวหน้ากับคนหาปลา หรือว่ากำลังจะถูกทรมาณทรกรรม

Transformation ของตัวเอง แม้เขาจะเป็นเอดส์ แม้เขาจะเป็นแจกันที่แตก เขาก็ยังมีความหมายได้ถ้าเปลี่ยน plot ของเรื่อง

ตัวอย่างการทำ Narrative co-construction เพื่อเปลี่ยนวิถีชีวิต

คนไข้เป็น CA colon ชีวิตดำเนินดีมาโดยตลอด เพียงแต่เขาไม่มีลูก เขาก็ไปขอพรจนได้ลูกมาหนึ่งคน ชีวิตน่าจะสนุกใส พอลูกอายุได้ 2 ขวบ เขาก็พบว่าเขาเป็นมะเร็งลำไส้ ชีวิตพลิกเยอะทุกอย่างเปลี่ยนไปหมด เขาไม่ได้ร่ำรวยเหมือนก่อน ต้องแยกกับภรรยา เพราะว่ามีหนี้สินจากการที่เขาไม่สามารถไปทำงานได้ ชีวิตอยู่ใน crisis บ้านที่มีอยู่ก็ต้องให้คนเช่าเอามาใช้เป็นดอกเบี้ยย ตัวภรรยากับลูกก็ลำบากต้องไปขายของ ตัวเขาก็ไม่มีที่อยู่ต้องมาอยู่ที่วัด ในขณะที่ดูแลเขาอยู่ เขาก็มีความสุข

ตอนแรกเขาทุกข์ อ.อานนท์ช่วยคุยกับคนไข้คนนี้ให้เราเห็นว่าเราสามารถหา plot ใหม่บน event เดิมของเขาได้

“จนบางครั้งผมพูดกับภรรยาว่าผมไม่อยากอยู่ ภรรยาร้องไห้”

“ตอนนั้นก็อยากอยู่เพื่อลูกด้วย บางครั้งก็ไม่อยากอยู่”

“ครับ พอเห็นหน้าตาของภรรยา ก็ทำไม่ได้ ต้องหยุด พอภรรยาปลอบมา ผมก็เอา อยู่ก็อยู่ ผมก็พยายามปรับตัว ทำใจให้ร้ายัง ฟังเพลง อ่านหนังสือพิมพ์ พูดคุยกับคนโน้นคนนี้ ให้มีเรื่องหัวเราะเข้ามา คือเราหวังว่าอาจจะดีขึ้น ไม่ถึงขั้นหาย แต่อย่างน้อยที่ผมตั้งใจไว้ ผมขอเวลา 5 ปีให้ลูกโต นี่ผมสู้มาได้ 2 ปีกว่า”

“เพราะฉะนั้นลูกคือกำลังใจ”

“ครับ”

“แล้วไม่ท้อหรือครับ”

“ผมก็ปรึกษากับพยาบาล พยาบาลก็ตัดเตือนว่าเราต้องเข้มแข็ง อย่าไปท้อ ท้อไม่ได้ พยายามไม่คิดถึงร่างกาย ห่าอะไรเพลินๆ มาพูดคุยเรื่องนั้นเรื่องนี้ บางคนเขาเกิดความอายว่าเป็นโรค แต่ผมไม่อาย ผมบอกหมด พอบอกหมดต่อไปผมก็ไม่ต้องอาย ไม่ต้องหนี”

เราเริ่มสังเกตอารมณ์ สีหน้าของคนไข้เริ่มเปลี่ยน เห็นจุดแข็งของตัวเองว่าเป็นคนต่อสู้ ไม่อายใคร เขาเริ่มเห็นจุดแข็งของตัวเองพร้อมกับเรา

“พูดไปแล้วเรารู้สึกสบายใจ เราโล่งอก เรารู้สึกเหมือนปกติ”

“แต่ก็มีความรู้สึกเข้าใจคนที่อายุด้วยใจไหมครับ”

“ตามความเข้าใจของผม ผมคิดว่าเขายังทำความเข้าใจไม่ได้ เลยต้องปิดบังไว้ก่อน คล้ายๆ กับหลอกตัวเอง เลยต้องพลอยไปหลอกคนอื่นด้วย แต่หลอกตัวเองไม่ได้หรอก หลอกคนอื่นอาจจะได้”

“คุณเลยไม่หลอกคนอื่นเลย ก็ได้รับความสัมพันธ์ ได้รับประสบการณ์ของการสื่อสารที่ดี คนอื่นก็รู้อย่างที่เรา รู้ แสดงว่าคุณแองรับได้”

“ช่วงนี้ก็เหมือนคุณหมอมว่า ก็ต้องรับแล้ว”

“อาจจะมีความหวังว่าจะหายหรือขออยู่สัก 5 ปีเพื่อลูก ก็อยู่กับปัจจุบันมาเรื่อย ถึงตอนนี้ 2 ปีแล้ว ความรู้สึกเป็นอย่างไรครับ มันทรุดต่ำหรือมันค่อยๆ ขึ้นมา”

“ตอนนี้ 5 ปีผมก็ไม่คิดแล้ว ผมขออยู่ไปเรื่อยๆ ผมสู้ได้แค่นั้นผมก็จะสู้ คิดเรื่อง 5 ปีแล้วจิตใจมันจะกังวล เราอยู่กับปัจจุบัน ผมจะไม่ท้อ”

“ในแต่ละวันของคุณลุง สิ่งต่างๆ ที่เข้ามาทำให้เรารู้สึกหรือเราท้อ”

“การมาพักที่วัด ได้พบกับคนโน้นคนนี้ ผมเห็นบางคนเขาก็หนักกว่าเรา เขายังมา คุณหมอมนต์ทุกครั้ง ผมจะมาทุกครั้ง”

“เมื่อเช้าตอนคุณหมอมหาจารย์รินทร์ขอนัดสัมภาษณ์ คุณลุงคิดอย่างไร”

“ไม่ได้คิดอะไรเลย ผมก็บอกว่าเต็มที่ ผมมีอะไรที่พูดได้ผมจะพูดให้หมด แล้วแต่คุณหมอมองจะถาม ไม่อาย ไม่ปิดบัง”

“แล้วรู้สึกว่ามีเรื่องอย่างนี้เข้ามาเรื่อยๆ”

“ไม่รำคาญครับ ผมว่ามันจะเป็นการดีเสียอีก มันจะเป็นการระบายสิ่งที่เราไม่เคยพูดออกไป อย่างคุณหมอมองวันนี้ คนอื่นบางคนก็ไม่เคยถาม ผมก็ไม่รู้จะบอกเขาอย่างไร คุณหมอมองผมก็ได้ระบายออกไป คนเราได้ระบายออกทางคำพูดบ้าง ทางอารมณ์บ้าง ผมว่ามันดีขึ้น”

“ประสบการณ์ของคุณลุงเป็นเรื่องที่ผมประทับใจมาก ประทับใจในการต่อสู้ ที่คุณลุงสามารถสร้างเป้าหมายในการต่อสู้ได้แบบชาญฉลาด บางคนหมดกำลังใจเลยพอรู้ว่าไม่หาย คุณลุงก็สามารถพัฒนาได้ จนกระทั่งสภาพจิตใจดีแม้ร่างกายจะไม่แข็งแรง”

“ผมไปเดินในตลาด เจอคนที่เขาไม่รู้ เขาก็ยังไม่เห็นเป็นอะไร หน้าตาก็เห็นเป็นธรรมดา คนนั้นบอกว่าเป็นไข้ ก็เห็นสดชื่นดี”

“ครับ ขอบพระคุณคุณลุงมากครับ”

เห็นใหม่ค่ะ เริ่มต้นอารมณ์แย่มาก พอคุยกับจิตแพทย์ self เปลี่ยน พอให้คนไข้เล่าเรื่อง คนไข้จะเห็นเรื่องราวของตัวเองที่มีจุดแข็ง คนไข้ก็เปลี่ยนจากการเป็นนักสู้ชีวิตมาเป็นนักสู้มะเร็ง คุณลุงให้บทเรียนกับเรามากในการเป็นนักสู้ เนื่องจากว่าสุดท้ายคุณลุงไม่มีที่อยู่ คุณลุงต้องการตอบแทนโรงพยาบาลด้วยการบริจาคร่างกายให้ รพ. แต่พอไปที่บริจาคร่างกายแล้วเขาก็ออกหักเพราะว่าอวัยวะต่างๆ มีมะเร็ง metastasis ไปหมดแล้ว เหลืออย่างเดียวคือดวงตา สุดท้ายก็บริจาคดวงตา

ทาง รพ. ก็เป็นเจ้าของภาพในการดูแลจนถึงวาระสุดท้าย เป็นเจ้าภาพฅนกิจศพคนไข้รายนี้ รพ. ก็ได้เรียนรู้เรื่องความตายจากคนไข้รายนี้ค่อนข้างเยอะพอสมควร

เวลาที่คุยกับคนไข้ นอกจากจะทำความเข้าใจแล้ว ต้องทำตัวเป็นนักติดต่อ ภาพยนตร์ด้วย คือเอา event ที่บวกๆ ทั้งหลายของคนไข้มาต่อกัน plot เรื่องก็จะเปลี่ยนไปแล้วก็จะมีความหมาย เพราะว่า plot เรื่องของคนไข้เดิมมันไม่ค่อยบวกเท่าไร เราต้อง search for positive meaning พยายามหาจุดแข็งของคนไข้ออกมา

ถ้าเราพบจุดแข็งของคนไข้ คนไข้ก็จะมั่นใจขึ้น ตัวอย่างคนไข้รายหนึ่งเป็น CA cervix meats ไปมาก ขาบวม นอน รพ. มาเดือนหนึ่ง คนไข้ไม่คุยกับใครเลย

ไปคุยกับคนไข้ คนไข้บอกว่าเขารู้สึกว่าหมอคงรังเกียจเขา เพราะว่านอน รพ.มานานเป็นเดือนแล้วไม่ออกจาก รพ.เสียที เขาก็ไม่รู้ว่าจะทำอย่างไร คุยกับเขาลักพักจะรู้ว่าคนไข้เป็นคนซื่อมาก ก็บอกว่าคุณป้าเป็นคนซื่อมากเลยนะ ทำไม่ป้าไม่ถามหมอละ ขำมันขยับไม่ได้ ไม่รู้ว่าจะขยับได้เมื่อไร หมอไม่ได้บอกให้ขยับ นอกจากป้าซื้อ น่ารักแล้ว ยังเป็นคนซื่อเกรงใจอีก ก็บอกกับคนไข้ว่า “เรื่องแบบนี้ไม่ต้องเกรงใจ ให้บอก” แล้วถาม extern ว่า “ถามจริงๆ เอะรังเกียจคนไข้หรือเปล่า” ก็บอกว่าไม่มีใครรังเกียจ พอ round เสร็จไป round อีกเตียงหนึ่งกลับมา คุณป้าลงจากเตียง พอเราจะออกจาก ward คนไข้ก้มมือเรียก บอกว่านั่งอยู่แล้ว ลูกขึ้นมาเตรียมจะเดิน ก็เลยกลับไปบอกกับป้าว่า “เก่งจังเลย” คุณป้าก็เตรียมจะเดิน extern บอกว่าอยู่มาเดือนหนึ่งไม่เคยเห็นคนไข้คนนี้ลงจากเตียงและเดินเลย

เราชื่นชมและให้ **positive meaning** ชีวิตเขาก็อยู่ได้

(วิดิทัศน์ แพะยอดกตัญญู)

ชีวิตคนไข้เราก็เบีเช่นนี้ ทำดีมาชั่วชีวิตทำไมต้องเป็นมะเร็ง เขาทำผิดอะไร เขาทำบาปอะไร ครั้ทธาพระเจ้า ทำตามทุกอย่าง แต่ทำไมต้องมีคำว่ามะเร็งเข้ามาในชีวิต บางทีเราก็ต้องบอกคนไข้ว่าไม่เป็นไร เป็นการใช้กรรมที่มีมาตั้งแต่ชาติที่แล้ว ชาตินี้ใช้กรรมแล้วชาติหน้าก็จะมีแล้ว บางทีก็ต้องเปลี่ยน ถ้าความรู้สึกว่าตัวเองเป็นแพะรับบาป ชีวิตก็อยู่ไม่ได้ มัวแต่เสียใจเศร้าใจ

บทสรุปคือเราต้องฟังบทเพลงชีวิตของคนไข้ ไม่อย่างนั้นเราจะดูแลชีวิตของคนไข้ได้ไม่หมดนี้เป็นภาพของเขาดอนเด็กๆ แล้วมันจะไปอยู่ที่ไหน

บทเพลงชีวิตของคนไข้จะมีประวัติศาสตร์ของชีวิตบวกกับความหวังที่จะไปอยู่ข้างหน้า ร่วมกับความหมายของชีวิตหลังจากความตาย มันน่าจะมีความหมายอะไรเหลืออยู่ เราต้องไปฟังคนไข้

แล้วเราจะมาใช้กับองค์กรอย่างไร เราจะใช้ **narrative process** เพื่อพลิกฟื้นชีวิตขององค์กร ผู้นำต้องพยายามทำหน้าที่ **narrate** องค์กร คนในองค์กรต้องเล่าเรื่องเดียวกัน ถ้าเล่าคนละเรื่องไม่ค่อยไหว บางทีการนำของผู้นำก็ทำให้องค์กรไปในทิศทางใดทิศทางหนึ่ง อันนี้ก็เป็นวิธีที่ผู้นำจะ **narrate** องค์กรและให้สมาชิกปฏิบัติตาม

จริงๆ แล้วเรื่องราวขององค์กร ผู้นำ **narrate** คนเดียวไม่ได้ ต้องไปถามคนปฏิบัติงานว่า **event** ของเขาคืออะไร แล้วเขามองภาพองค์กรอย่างไร เพราะคนเหล่านี้ก็จะทำหน้าที่ให้องค์กรก้าวไปในทิศทางที่เขาคิด แล้วผู้นำก็ทำแล้วค่อย **narrate** ที่หลัง

อันนี้ก็เป็นเจ้าหน้าที่ที่ภาควิชาของผมนคนหนึ่ง ลองดูว่าคนเหล่านี้ถ้าเขา narrate อย่างไร
องค์กรก็จะเป็นอย่างนั้น เขาเป็นคนทำงานจริงๆ นี่เป็น event นื่องเป็นเจ้าหน้าที่ฝ่ายธุรการ

“เป็นคนช่วยอำนวยความสะดวก แต่ไม่รู้ PCT ทำหน้าที่อะไร เราไม่ได้ยุ่งกับผู้ป่วย ยิ่งง
ว่าจะเข้ามาทำอะไร มีโอกาสได้ไปดูการสัมภาษณ์ผู้ป่วย เข้าไปที่หอผู้ป่วย ช่วงหลังมีการประสานกับ
เออ มันมีอะไรที่นอกเหนือจากที่เราารู้ เราได้เห็นผู้ป่วยจิตเวชจากที่เมื่อก่อนจะรู้สึกกลัว จะทักทาย
ก็ยังไม่กลัว ช่วงหลังพอได้มาเข้ากลุ่ม เข้ามาร่วมกิจกรรม คิดว่าคนไข้ก็น่ารักมาก”

นี่คือ event หนึ่ง ซึ่งทำให้ plot ขององค์กรก็จะเปลี่ยนไป เมื่อก่อนเขาอยู่กับคนไข้ที่น่ากลัว
ต่อไปก็มาอยู่กับคนไข้ที่น่ารัก เรื่องราวขององค์กรก็จะเปลี่ยนไป เรียกว่า perceived environment

ปลาทองตัวหนึ่ง เขาค่อนข้างเหงาอยู่ใต้องมาเจอสาวเจ้าองค์กรหนึ่ง พอจับปากกัน ทุก
อย่างก็เปลี่ยนแปลง นี่เขาเรียกว่า perceived environment สิ่งแวดล้อมไม่เปลี่ยนแต่ความรู้สึก
ของเราเปลี่ยนจากสิ่งดีๆ ที่เราได้เจอ เรื่องนี้เป็นเรื่องที่สำคัญ องค์กรก็จะมีภาพพจน์ที่เป็นเช่นนั้น
“My world is a beautiful place with you in it” อันนี้ก็เป็นเรื่องที่เขา event เปลี่ยน plot ก็
เปลี่ยน

**ในเรื่องขององค์กรก็ตาม ในเรื่องของคนไข้ก็ตาม ในเรื่องของเพื่อน
ผู้ร่วมงานก็ตาม ให้ search for positive meaning, look on the bright
side or funny side ด้านแยไม่ต้องไปมองมาก เอาด้านดีมาเล่ากัน แล้ว
องค์กรเราจะสวยงาม นี่เป็นเรื่องของ narrate**

ความดีขององค์กรก็จะออกมาเป็นโครงสร้าง เป็นภาพพจน์ขององค์กรที่ประทับอยู่ใน
ผู้ปฏิบัติงาน ถ้าสมมติว่าเรามีเรื่องเล่าขององค์กรอันเดียวกันจริงๆ ก็คือวิสัยทัศน์ แต่เขาบอกว่า
วิสัยทัศน์ถ้าประกาศออกมาแล้วไม่ดีหรอก ต้องทำเลย แล้วลองถามดูว่าคนที่ทำนั้นมีวิสัยทัศน์ตรงกับ
ที่เราตั้งไว้ไหม ทำแล้วถาม ไม่อย่างนั้นถ้าประกาศแล้วมาถามก็ถูกทุกที

Organization เป็นอย่างไร คล้ายกับเครื่องจักรใหม่ แต่ละคนเหมือนกับเป็นเครื่องจักรเล็ก
เดินไปตามเป้าหมายที่กำหนดไว้ ถ้าเครื่องจักรอันไหนเสียก็ถอดแกะออกแล้วเปลี่ยนตัวใหม่ **แต่ถ้า
เราเล่าเรื่ององค์กรเหมือนกัน องค์กรจะมีชีวิตทันที มันจะมี agility จะมีการปรับ
ความสัมพันธ์ภายในองค์กร ปรับตัวต่อสิ่งที่มากระตุ้นหรือสิ่งที่มาท้าทาย
เปลี่ยนแปลง** องค์กรของท่านเป็นเช่นนี้หรือเปล่า จะเป็นเช่นนี้ต้อง narrate เป้าหมายขององค์กร

ให้ชัดเจนเสียก่อน มีความสัมพันธ์ที่เป็นการ **dialogue** กันภายใน เป็นพันธมิตรกันภายใน ทดแทน
กันได้เพื่อให้เป้าหมายบรรลุ

ขอบคุณทุกท่านครับ